

## Formación continua. Cursos de extensión

### COORDINACIÓN DE FORMACIÓN CONTINUA PARA LA FACULTAD DE INGENIERÍA

En marzo de 1994 por una idea de su Decano Ing. Lorenzo Caldentey, comienza a operar la oficina de Formación Continua para la Facultad de Ingeniería. La función de esta oficina es la de desarrollar, dictar y coordinar programas, cursos, talleres y seminarios de formación técnicas y gerenciales de los Ingenieros y carreras afines.

Para mas información e Inscripciones dirigirse al: Programa de Formación Continua. Edif. Centro Loyola, 2° Piso, Entrada "A". Telefax: 442.58.64. Telf. 442.95.11 ext. 209 - 338. 0 a la Facultad de Ingeniería. Edificio de los Laboratorios. PB: Telf. 442.95.11 ext. 147- 148- 149- 150. Fax 471.30.43. UCAB. Montalbán - La Vega.

Persona responsable de coordinar los cursos para la Facultad de Ingeniería: Ing. Nelson Belardi.

#### **Próximos cursos:**

Vice-Rectorado Académico  
Facultad de Ingeniería  
Dirección de Formación Continua  
Cursos de Desarrollo Profesional  
Programa Modular de Cursos  
Formación en Gerencia de Proyectos  
(Cuarta ejecución )  
La Gerencia de Proyectos  
Planificación y Control de Proyectos  
Formación de Equipos de Proyectos  
La Negociación en Proyectos

La Contratación en Proyectos  
Finanzas para la Gerencia de Proyectos  
Formulación y Evaluación de Proyectos

#### **Objetivo general**

El programa de cursos tiene por objetivo presentar al participante una serie de conocimientos, técnicas, habilidades y destrezas necesarias para captar, analizar y resolver con eficiencia los retos y los problemas de la Gerencia de Proyectos.

#### **Participantes**

Profesionales que ocupen cargos de Gerentes de Proyectos o estén en vías de ocuparlos; o todo profesional que necesite ampliar sus conocimientos en la Gerencia de Proyectos.

#### **Distribución**

El programa tiene una duración total de 144 horas, repartidas en siete módulos de 24 horas cada uno. Cada módulo se desarrollará los viernes en horario de 2:00 a 8:00 p.m. y los sábados en horario de 8:00 a.m. a 2:00 p.m.

#### **Modalidad**

Programa modular de cursos con énfasis teórico - práctico.

#### **MÓDULO I. LA GERENCIA DE PROYECTOS**

Profesor: Lorenzo Caldentey

Introducción a la Gerencia de Proyectos.- Que es un proyecto.- Qué es la Gerencia de Proyectos.- Ciclo de

vida del Proyecto.- Proceso de Gerencia de Proyectos.- Organizaciones para los Proyectos.- Introducción al proceso de planificación.- Herramientas de la planificación y control de Proyectos. W.B.S. (Work Breakdown Structure).- Contratación y la Gerencia de Contratos. La Gerencia de Proyectos como Profesión.

Fechas: 20, 21, 27 Y 28 de septiembre de 1996.

## **MÓDULO II. PLANIFICACIÓN Y CONTROL DE PROYECTOS**

Profesor: José A. Briceño

Conceptos Fundamentales de Planificación y Control.- Redes de actividades con Técnicas de diagramación de precedencias.- Estimación de costos.- Relación costo beneficio.- Control General de Proyectos.

Fechas: 4, 5, 18 y 19 de octubre de 1996.

Este módulo tiene el siguiente horario: Viernes de 5:00 a 9:00 p.m. y los sábados de 8:00 a.m. a 4:00 p.m.

## **MÓDULO III. FORMACIÓN DE EQUIPOS DE PROYECTOS**

Profesor: Alberto Santana

Las Organizaciones.- El Factor Humano.- Los Equipos de Trabajo.- Contenido y Proceso.- Comunicación.- Poder y Autoridad.- Innovación y Cambio.- Análisis de Problemas y Toma de Decisiones en Equipos.

Fechas: 25 y 26 de octubre; 8 y 9 de noviembre de 1996.

## **MÓDULO IV. FINANZAS PARA LA GERENCIA DE PROYECTOS**

Profesor: Pedro Mijares.

Análisis de la información financiera.- Análisis financiero de proyectos.- Contabilidad y control de costos.- Los costos como herramienta para la gerencia.- Visión macroeconómica del entorno.- Nociones de matemática financiera.- Análisis de estados financieros.

Fechas: 15, 16 22 y 23 de noviembre de 1996.

## **MÓDULO V. LA NEGOCIACIÓN EN PROYECTOS**

Profesor: William Medina.

La Negociación en las diferentes etapas de un Proyecto.- La Negociación según el Enfoque Sistémico.- El Proceso de Negociación Personal, Relacional y Específica. Característica, Aplicaciones y Objetivos.- Estrategias Tácticas de Negociación.- Técnicas y Negociación.- El Conflicto y la Negociación: Clasificación: Tipos, Estrategias de Manejo de Conflictos.- La Toma de Decisiones en la Negociación, Acuerdos, Desacuerdos, Consecuencias Futuras, Problemas Potenciales.

Fechas: 6, 7, 13 y 14 de diciembre de 1996.

## **MÓDULO VI. FORMULACIÓN Y EVALUACIÓN DE PROYECTOS**

Profesor: Rafael Hernández

Relaciones entre los Proyectos, el Desarrollo Económico y la Planificación.- El estudio de factibilidad.- EL estudio de mercado.- El estudio técnico.- El estudio financiero.- La evaluación Económica.- Toma de decisiones sobre la viabilidad del Proyecto.

Fechas: 10, 11, 17 y 18 de enero de 1997.

### **Valor y forma de pago:**

Los costos de cada módulo serán determinados en el mes de julio.

Información e Inscripciones:

Programa de Formación Continua. Edif. Centro Loyola, 2° Piso, Entrada "A". Telefax: 442.58.64. Telf. 442.95.11 ext. 209 - 338. Facultad de Ingeniería. Edificio de los Laboratorios. PB: Telf. 442.95.11 ext. 147- 148- 149- 150. Fax 471.30.43. UCAB. Montalbán - La Vega.

El profesorado de los cursos pertenece ala Dirección de Postgrado de la UCAB.

Hay estacionamiento con vigilancia